

WIR SCHAFFEN LÖSUNGEN GEGEN GERUCH UND ANDERE HERAUSFORDERUNGEN IM KANALBETRIEB.

Wir suchen zur Verstärkung unseres Teams

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) für das Gebiet Süd (Bayern, Baden-Württemberg, Österreich und Schweiz)

Wir sind eine innovative mittelständische Ingenieurgesellschaft mit mehreren Niederlassungen deutschlandweit. Unsere Themen erstrecken sich über die gesamte Abwasserbranche. Neben den ingenieurtechnischen Planungs- und Beratungsdienstleistungen fertigen wir Anlagen und Produkte in eigener Werkstatt. UNITECHNICS wird im Markt als innovatives und kommunikatives Unternehmen wahrgenommen.

Ihre Aufgaben:

- Nach individueller Einarbeitung durch unsere Vertriebsingenieure übernehmen Sie ein eigenes Vertriebsgebiet
- Sie gewinnen eigenständig Neukunden
- Sie betreuen Neu- und Bestandskunden vom Angebot bis zum Vertragsabschluss und darüber hinaus

Ihr Profil:

- Sie haben exzellente Kommunikationsfähigkeiten und kommen gezielt mit neuen Menschen ins Gespräch
- Sie zeichnen sich durch ein hohes Maß an technischem Verständnis aus
- Sie besitzen überdurchschnittliche Einsatzbereitschaft und Eigeninitiative
- Sie verfügen über fundierte EDV-Kenntnisse und einen Führerschein der Klasse B
- Sie sind es gewohnt zielorientiert, strukturiert und selbstständig zu arbeiten

Wir bieten Ihnen:

- Eine überdurchschnittliche Vergütung nach Vereinbarung
- Erfolgsabhängige Boni
- Ein Dienstfahrzeug der Mittelklasse
- Gute Aufstiegschancen in einem wachsenden mittelständischen Unternehmen

Ihr Ansprechpartner:

Dipl.-Wirt.-Ing. Klaus Jilg
Vertriebsingenieur
Mitglied der Geschäftsleitung
+49 172 6456092
k.jilg@unitechnics.de