

WIR SCHAFFEN LÖSUNGEN GEGEN GERUCH UND ANDERE HERAUSFORDERUNGEN IM KANALBETRIEB.

Wir suchen zur Verstärkung unseres Teams

Vertriebsingenieure (m/w/d) für die Gebiete Süd- und Westdeutschland

Unser Team aus Spezialisten erarbeitet individuelle Komplettlösungen für stark korrosiv- und geruchsbelastete Abwassersysteme sowie zur Fremdwasservermeidung. Dabei steht die lösungsorientierte Beratung unserer Kunden an oberster Stelle um für unsere Kunden die wirtschaftlichsten Lösungen zu finden.

Außerdem sind wir mit unserer eigenen Fertigung als Qualitätsführer für hochwertiges Kanalzubehör etabliert.

Ihre Aufgaben:

- Nach individueller Einarbeitung durch unsere Vertriebsingenieure übernehmen Sie ein eigenes Vertriebsgebiet
- Sie gewinnen eigenständig Neukunden
- Sie betreuen Neu- und Bestandskunden vom Angebot bis zum Vertragsabschluss und darüber hinaus

Ihr Profil:

- Sie haben exzellente Kommunikationsfähigkeiten und kommen gezielt mit neuen Menschen ins Gespräch
- Sie zeichnen sich durch ein hohes Maß an technischem Verständnis aus
- Sie besitzen überdurchschnittliche Einsatzbereitschaft und Eigeninitiative
- Sie verfügen über fundierte EDV-Kenntnisse und einen Führerschein der Klasse B
- Sie sind es gewohnt zielorientiert, strukturiert und selbstständig zu arbeiten

Wir bieten Ihnen:

- Eine überdurchschnittliche Vergütung nach Vereinbarung
- Erfolgsabhängige Boni
- Ein Dienstfahrzeug der Mittelklasse
- Gute Aufstiegschancen in einem wachsenden mittelständischen Unternehmen

Ihr Ansprechpartner für Ihre aussagekräftige Bewerbung (bitte nur per Email) und Rückfragen:

Dipl.-Wirt.-Ing. Klaus Jilg
Vertriebsingenieur Mitglied der Geschäftsleitung
Telefon: +49 172 6456092
Email: k.jilg@unitechnics.de